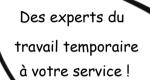
AGENCES D'EMPLOI

contact@interpro-formation.fr
03.89.74.07.42



La formation est un investissement dans l'avenir, un moyen efficace de développer vos performances, fidéliser et motiver vos collaborateurs.











GESTION AGENCE

	FORMATIONS		(
•	Législation du travail temporaire	Maîtrisez la législation du travail temporaire telle qu'elle est utilisée au quotidien. Prenez conscience des risques et sachez les éviter.	2 jours*
•	Perfectionnement législation du travail temporaire	Perfectionnez la législation du travail temporaire. Mesurer et limiter les principaux risques au quotidien.	1 ou 2 jours*
•	Gestion des conflits	Acquérir les outils pour mener à bien toute gestion de conflits.	1 jour*
•	Métier du travail temporaire	Vous embauchez une personne qui débute en agence d'emploi ? Nous la préparons aux bases du métier afin de faciliter son intégration en agence .	1 jour*
•	Législation des contrats de travail temporaire	Prenez conscience de l'importance des contrats rédigés dans les règles de l'art.	1 jour
•	CET	Apprenez à promouvoir le CET, le mettre en place au sein de votre structure, le gérer et rédiger les documents officiels - Gagnez en marge!	1 + 1 jour*
•	Gestion de la paie et des charges sociales	Maîtriser la paie de A à Z de façon simple et ludique, oui c'est possible!	4 jours 2 sessions de 2 jours)
•	Savoir lire et comprendre un bulletin de paie	Acquérir les bases de la paie. Comprendre et pouvoir expliquer les éléments d'un bulletin de paie.	1 jour
•	Faire des leviers sociaux un réseau de communication innovant	Apprendre à communiquer sur sa société. Communiquer via les réseaux so Développer sa notoriété. Connaître les enjeux d'une communication pertin	
•	Gestion du temps	Acquérir une méthode complète de gestion du temps. Apprenez à identifier vos valeurs, organiser son travail et intégrer les imprévus.	2 + 1 jours

•	Logiciel back office	Optimisez l'utilisation de votre logiciel au quotidien (<i>Mini audit à distance en amont</i>).	À définir*
•	CDI Intérimaire	Le mettre en place, comprendre son fonctionnement et gérer le CDII . Maîtrisez les enjeux commerciaux afin de gagner en marge.	1 + 1 jours*
•	Gestion des AT (Accidents du travail)	Intégrer les principes de réglementation et de tarification des AT. Apprendre à gérer efficacement les AT/MP et sécuriser au maximum ses pratiques. Appréhender les différents contentieux en matière de Sécurité sociale et savoir les utiliser.	1 jour
•	Word et Excel (Programme personnalisé sur demande)	Faire de son ordinateur son meilleur assistant .	Nous consulter
	DIRIGER		
•	Construire une stratégie en temps réel et en 3D avec la méthode LSP	Comment réfléchir autrement (l'intelligence des mains) avec l'ensemble de vos équipes pour passer à l'action rapidement .	2 jours*
•	Analyse financière	Sans avoir de bases en comptabilité, comprenez les mécanismes de la gestion financière d'une entreprise pour prendre du plaisir à analyser l'existant et vous projeter dans l'avenir de votre propre structure.	2 jours
•	Management et leadership	Développez votre efficacité relationnelle avec votre équipe, fixez le cap, responsabilisez et motivez vos collaborateurs.	2 + 1 jours*
•	Leadership et négociation (Horse Concept)	Apprendre à mieux se connaître et prendre conscience de l'impact de ses comportements sur son entourage professionnel à l'aide du cheval. Parfaire les comportements clés qui font les grands leaders dans les relations hiérarchiques et/ou transversales.	1.5 jours
•	Entretien professionnel	Connaître et intégrer les évolutions légales, comprendre les enjeux et apprendre à structurer un entretien.	1 jour
•	Le secret des orateurs mémorables	Prendre la parole en public! Rendez vos discours, réunions et interventions plus impactantes, captivantes et engageantes.	s 2 jours*

Entretien	annua
Entretien	annue

Comprendre les enjeux de la démarche et mener des entretiens structurés et **efficaces**.

1 jour

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

•	Prise de rdv	Apprenez à organiser et structurer votre action de prospection téléphonique. Adaptez votre discours avec un seul objectif, obtenir un rdv	1 jour*
•	Déroulement de l'entretien commercial	Présentez et mettez en valeur votre société grâce à « l'Elevator pitch », Adaptez-vous aux clients, apprenez à répondre aux objections, négocier	2 jours*
•	Optimisation des marges	Maîtrisez votre prix et apprenez à utiliser les leviers de développement de marges.	3 1 jour*
•	Recrutement et proposition active	Apprenez à exploiter un CV, suscitez l'intérêt et soyez force de proposition auprès de votre interlocuteur.	2 jours*
•	Placement CDD-CDI	Augmenter vos marges grâce à la vente du placement CDD-CDI.	1 jour*
•	Vendre sans vendre	Vendre avec succès sans avoir à vendre. Prenez plaisir!	1 jour*
•	Révélez votre potentiel commercial	Développer le « caractère commercial » des équipes. Travailler dans une culture organisationnelle performante.	1 ou 2 jours Ou parcours*

		Д	Ou parcours
DE	VELOPPEMENT PERSONNEL		
•	Process Com	Chaque individu a son propre « carburant », sachez le stimuler afin d'obtenir le meilleur moteur de motivation .	2 jours
•	Analyse transactionnelle	Apprenez à instaurer des relations gagnant-gagnant.	2 jours*

•	Écoute active	Identifiez et développez vos compétences d'écoute, sachez identifier les attentes de vos interlocuteurs.	2 jours
•	Transformer son stress en énergie positive	Être en mesure d'identifier, de gérer les sources et facteurs de stress, et apporter des solutions positives.	1,5 jours*
•	Gestion du stress et du sommeil	Apprenez à comprendre les mécanismes du sommeil et régulez vos états de stress personnels.	2 jours

PRESTATIONS

•	Audits	Anticipez vos risques Urssaf et inspection du travail.	Selon nombre de dossiers
•	Audit social	Prévenez et anticiper les risques.	Nous consulter Étude gratuite
•	Optimisation des charges	Optimisez vos charges grâce à un contrôle minutieux de l'existant.	Nous consulter Étude gratuite
•	Organisation de séminaire(s) d'entreprise(s)	Réunir l'ensemble des collaborateurs dans un univers de travail original, renforcer la culture d'entreprise et faciliter la communication entre collaborateurs.	Nous consulter Étude gratuite
•	Coaching	Vous avez envie de prendre du recul, explorer de nouvelles pistes , grandir, gérer les changements , laissez-vous guider par vos ressources internes.	Nous consulter Étude gratuite
•	Communication d'entreprise	Comment permettre de mieux se connaître et faciliter les coopérations, la cohésion et l'épanouissement au sein d'une équipe avec la méthode LEGO® SERIOUS PLAY®.	Nous consulter Étude gratuite

Cette liste n'est pas exhaustive... Nous étudions votre besoin et vous proposons un programme sur mesure.
*La durée peut varier selon : le nombre de personnes, vos besoins, la rédaction de documents officiels, ...









03.89.74.07.42



contact@interpro-formation.fr



www.interpro-formation.com



5, rue Gutenberg – 68 800 VIEUX-THANN







Suivez toute notre actualité sur nos réseaux sociaux!